

DEIN ANKER

FÜR EIN ERFOLGREICHES MITEINANDER



BUSINESSPLAN
AUS- UND WEITERBILDUNG
EINHEITLICHER MARKETINGAUFTRITT
SYSTEMSCHUTZ
FAIRER FRANCHISE-VERTRAG
GUT KALKULIERBARES RISIKO
WETTBEWERBSVORSPRUNG
IM EIGENEN NAMEN
SOFT-/ HARD FRANCHISE
AUF EIGENE RECHNUNG
ORDENTLICHES MITGLIED DES ÖFV
STARKE MARKE
FAIRPLAY FRANCHISING
LAUFENDE BERATUNG UND BETREUUNG

ANKER FRANCHISING

FACHEXPERTEN IN DER ANKER ZENTRALE

EXPANSIONSMÖGLICHKEITEN

PARTNERSCHAFT AUF AUGENHÖHE **ERFOLGSERPROBTES GEHÄFTSKONZEPT**

FACHKOMPETENZ SEIT 129 JAHREN

FRANCHISE-MANAGEMENT-TEAM

SELBSTSTÄNDIGER UNTERNEHMER

ÜBERSCHAUBARE GEBÜHREN

KLARE SYSTEMVORGABEN

GUTE KNOW-HOW-DOKUMENTATION

LAUFENDE FRANCHISE-MEETINGS

STANDORTANALYSE



DAS ANKER FRANCHISING:
EINE WIN-WIN SITUATION
FÜR BEIDE PARTNER



WAS IST FRANCHISING?

Franchising ist eine moderne, dynamische Vertriebsform, in der sich Franchise-Geber und Franchise-Partner auf Augenhöhe begegnen. Verbunden durch ein Ziel:

Gemeinsam erfolgreich zu sein.

Der Franchise-Partner ist als selbstständiger Unternehmer, im eigenen Namen sowie auf eigene Rechnung tätig und baut sich mit ANKER seine unternehmerische Existenz auf. Neben den bestehenden Vertriebswegen in Österreich und der Slowakei hat sich ANKER ganz klar entschieden, weiterhin auf dem nationalen sowie internationalen Markt mittels Franchising zu wachsen.



DAS ANKER FRANCHISING

Franchising bei ANKER bietet folgende Vorteile:

- ANKER ist zertifiziertes ordentlich geprüftes Mitglied des ÖFV.
- Sie erhalten ein jahrelang erfolgreich erprobtes Geschäftskonzept, mit einer starken und geschützten Marke zu einem minimalen unternehmerischen Risiko.
- Sie sind selbständiger Unternehmer und gleichzeitig Teil eines traditionsreichen, starken Systems und modernen, innovativen Teams!
- Die vielfältige Unterstützung durch die ANKER Zentrale und das Franchise-Management-Team ermöglichen Ihnen die Konzentration auf ihre Stärken und den damit verbundenen wirtschaftlichen Erfolg.
- ANKER liefert das notwendige Know-how, eine gute Standortwahl, Aus- und Weiterbildungen, die hohe Qualität der Produkte, den gemeinsamen Marktauftritt und die überregionalen Werbeaktivitäten um branchenweit im Wettbewerbsvorteil zu sein.



WIR SIND DEIN ANKER

„Wir sind DEIN ANKER“ ist mehr als nur eine Werbebotschaft. Die damit verbundenen Werte definieren die ANKER-Kultur. ANKER steht für Sicherheit, Verlässlichkeit, Beständigkeit und Vertrauen – seit 1891. Herzlichkeit leitet den täglichen Kundenkontakt.

Als unser Franchise-Partner sind Sie Teil unseres Systems und erhalten Zugang zu unserem umfangreichen Know-how und den Erfahrungen im ANKER Filial-und Franchisesystem.

Innerhalb des ANKER-Netzwerkes profitieren Sie von unserer etablierten Marke und gefestigten Marktpositionierung. Die Erfolge, Erfahrungen und Innovationen in Wien, Niederösterreich, Salzburg und der Slowakei haben zur Entscheidung geführt, die Marke ANKER noch flächendeckender in Österreich und über die Grenzen hinaus mittels Franchise anzubieten.





WEN SUCHEN WIR?

Engagierte und motivierte Unternehmerpersönlichkeiten in:

- **Wien** mit Gastronomiekonzept (siehe ANKER Bistro, Landstraßer Hauptstraße 19, 1030 Wien)
- **National**
- **International** mit dem Fokus auf unmittelbare Nachbarländer



FACHLICHE ANFORDERUNGEN

- I) Fundierte kaufmännische Ausbildung oder
- II) Führungserfahrung bzw. mehrjährige Berufserfahrung im Handel oder der Gastronomie
- III) Erfahrungen in den Bereichen Kosten sowie Personalmanagement und Unternehmensführung
- IV) Sehr gute PC-Anwenderkenntnisse
- V) Sehr gute Deutsch- und weitere erforderliche Sprachkenntnisse je nach Standortland

PERSÖNLICHE ANFORDERUNGEN

- I) Kaufmännisches und unternehmerisches Denken
- II) Freude am Umgang mit Kunden und Lebensmitteln
- III) Hohe soziale Kompetenz und kommunikative Fähigkeiten
- IV) Die Gabe, Mitarbeiter zu führen und zu motivieren
- V) Langfristig orientierte Einsatzbereitschaft und Hands-On-Mentalität
- VI) Leistungsbereitschaft und Belastungsfähigkeit
- VII) Umsetzungsstärke
- VIII) Offen für neue Ideen und Trainingsinhalte
- IX) Ausgeprägtes Hygiene- und Sauberkeitsempfinden
- X) Gepflegtes Äußeres und freundliches Auftreten

FORMALE ANFORDERUNGEN

- I) Bereitschaft, ein langfristiges Vertragsverhältnis einzugehen und das Anker Franchise-Konzept verbindlich und systemkonform umzusetzen sowie die ANKER-Kultur zu leben
- II) Absolvierung der mehrwöchigen Basisausbildung in den Schulungsfilialen sowie in der ANKER Zentrale
- III) Gewerbeschein für Gastronomie oder Handel je nach Standortwahl
- IV) Bereitschaft seine ANKER Franchise-Filiale direkt und persönlich zu führen
- V) Die Staatsbürgerschaft eines EU-Staates oder eine gültige Arbeitserlaubnis
- VI) Die Fähigkeit, die Finanzierung der zukünftigen ANKER Franchise-Filiale sicherzustellen



WAS BIETEN WIR?

ANKER bietet 2 unterschiedliche Franchise-Varianten, welche sich durch 3 Elemente differenzieren:

- Mit / Ohne Eigeninvestition in das Geschäftslokal
- Höhe der Franchise-Gebühren
- Standort (Der Standort ist ausschlaggebend für die Wahl der Franchise-Variante).

1

Die Soft-Franchise Variante
ohne Eigeninvestition

(Wien, Niederösterreich)

2

Die Hard-Franchise Variante
mit Eigeninvestition

(National, International)

1

Die Soft-Franchise Variante ohne Eigeninvestition

In der Franchise-Variante ohne Eigeninvestition übernimmt der Franchise-Partner eine bestehende ANKER Filiale. Er betreibt die Filiale nach dem gültigen Konzept von ANKER, ist aber in dieser Variante Pächter der ANKER Franchise-Filiale und nicht dessen Eigentümer. Er ist auch hier im eigenen Namen und auf eigene Rechnung tätig.

Einstiegsgebühr: € 25.000,-

Laufende Franchisegebühr: Teilt sich in eine fixe (standortabhängig) und eine umsatzabhängige Franchise-Gebühr.

2

Die Hard-Franchise Variante mit Eigeninvestition

In der Franchise-Variante mit Eigeninvestition wird eine neue ANKER Franchise-Filiale eröffnet. Der Franchise-Partner trägt zu Beginn die Kosten für die Errichtung der neuen ANKER Franchise-Filiale, betreibt sie als ANKER Filiale, nach gültigem Konzept von ANKER und ist dessen Eigentümer. Er ist im eigenen Namen und auf eigene Rechnung tätig.

Einstiegsgebühr: € 25.000,-

Gesamtinvestition für Geschäftslokal:

ca. € 150.000,- bis € 250.000,- exkl. Ust
je nach Standortgröße

Laufende Franchisegebühr:

4 % des Nettoumsatzes

Marketing-Poolbeitrag: 1% des Nettoumsatzes

IT-Nutzungsgebühr: 1% des Nettoumsatzes

STATEMENTS UNSERER FRANCHISE-PARTNER

ALEXANDER BUELACHER

Franchise-Partner Wien
seit 2013



Ich habe mich für das ANKER-Franchise-System entschieden, weil mich die bekannte Marke und die Höhe der Investition überzeugt haben.

DAVID & MANFRED GLEISNER

Franchise-Partner Salzburg
seit 2012



Am Anker-Franchise-System schätzen wir am meisten das partnerschaftliche, fast familiäre Verhältnis mit den Franchise-Managern.

WERNER ZETTL

Franchise-Partner Schwechat
seit 1997



Das Anker-Franchise-System bietet mir die Sicherheit eines großen Unternehmens mit allem an notwendigem Know-how und Unterstützung. Das schätze ich sehr!



CHRISTOPH RIEDL

Franchise-Manager

Kontakt & Bewerbung
ANKER Snack & Coffee GmbH
zHd. Christoph Riedl
Absgerggasse 35
1100 Wien, Österreich

franchise@ankerbrot.at
www.ankerbrot.at/franchise

FRANCHISE-MANAGEMENT-TEAM



MAG. MELANIE

SCHREYMAYER

Franchise Beraterin



Kontaktieren Sie uns gerne.

Unser Bewerbungsformular finden Sie zum
Download unter www.ankerbrot.at/franchise.

DEIN
ANKER