

# DEIN ANKER



FÜR EIN ERFOLGREICHES MITEINANDER



**BUSINESSPLAN**  
**AUS- UND WEITERBILDUNG**  
**EINHEITLICHER MARKETINAUFTRITT**  
**SYSTEMSCHUTZ**  
**FAIRER FRANCHISE-VERTRAG**  
**GUT KALKULIERBARES RISIKO**  
**WETTBEWERBSVORSPRUNG**  
**IM EIGENEN NAMEN**  
**SOFT-/ HARD FRANCHISE**  
**AUF EIGENE RECHNUNG**  
**ORDENTLICHES MITGLIED DES ÖFV**  
**STARKE MARKE**  
**FAIRPLAY FRANCHISING**  
**LAUFENDE BERATUNG UND BETREUUNG**

# **ANKER FRANCHISING**

**FACHEXPERTEN IN DER ANKER ZENTRALE**

**EXPANSIONSMÖGLICHKEITEN**

**PARTNERSCHAFT AUF AUGENHÖHE** **ERFOLGSERPROBTES GEHÄFTSKONZEPT**

**FACHKOMPETENZ SEIT 129 JAHREN**

**FRANCHISE-MANAGEMENT-TEAM**

**SELBSTSTÄNDIGER UNTERNEHMER**

**ÜBERSCHAUBARE GEBÜHREN**

**KLARE SYSTEMVORGABEN**

**GUTE KNOW-HOW-DOKUMENTATION**

**LAUFENDE FRANCHISE-MEETINGS**

**STANDORTANALYSE**



**DAS ANKER FRANCHISING:  
EINE WIN-WIN SITUATION  
FÜR BEIDE PARTNER**



## WAS IST FRANCHISING?

Franchising ist eine moderne, dynamische Vertriebsform, in der sich Franchise-Geber und Franchise-Partner auf Augenhöhe begegnen. Verbunden durch ein Ziel:

**Gemeinsam erfolgreich zu sein.**

Der Franchise-Partner ist als selbstständiger Unternehmer, im eigenen Namen sowie auf eigene Rechnung tätig und baut sich mit ANKER seine unternehmerische Existenz auf. Neben den bestehenden Vertriebswegen in Österreich und der Slowakei hat sich ANKER ganz klar entschieden, weiterhin auf dem nationalen sowie internationalen Markt mittels Franchising zu wachsen.



## DAS ANKER FRANCHISING

Franchising bei ANKER bietet folgende Vorteile:

- ANKER ist zertifiziertes ordentlich geprüfetes Mitglied des ÖFV.
- Sie erhalten ein jahrelang erfolgreich erprobtes Geschäftskonzept, mit einer starken und geschützten Marke zu einem minimalen unternehmerischen Risiko.
- Sie sind selbständiger Unternehmer und gleichzeitig Teil eines traditionsreichen, starken Systems und modernen, innovativen Teams!
- Die vielfältige Unterstützung durch die ANKER Zentrale und das Franchise-Management-Team ermöglichen Ihnen die Konzentration auf ihre Stärken und den damit verbundenen wirtschaftlichen Erfolg.
- ANKER liefert das notwendige Know-how, eine gute Standortwahl, Aus- und Weiterbildungen, die hohe Qualität der Produkte, den gemeinsamen Marktauftritt und die überregionalen Werbeaktivitäten um branchenweit im Wettbewerbsvorteil zu sein.



# WIR SIND DEIN ANKER

„Wir sind DEIN ANKER“ ist mehr als nur eine Werbebotschaft. Die damit verbundenen Werte definieren die ANKER-Kultur. ANKER steht für Sicherheit, Verlässlichkeit, Beständigkeit und Vertrauen – seit 1891. Herzlichkeit leitet den täglichen Kundenkontakt.

Als unser Franchise-Partner sind Sie Teil unseres Systems und erhalten Zugang zu unserem umfangreichen Know-how und den Erfahrungen im ANKER Filial-und Franchisesystem.

Innerhalb des ANKER-Netzwerkes profitieren Sie von unserer etablierten Marke und gefestigten Marktpositionierung. Die Erfolge, Erfahrungen und Innovationen in Wien, Niederösterreich, Salzburg und der Slowakei haben zur Entscheidung geführt, die Marke ANKER noch flächendeckender in Österreich und über die Grenzen hinaus mittels Franchise anzubieten.





## WEN SUCHEN WIR?

Engagierte und motivierte Unternehmerpersönlichkeiten in:

- **Wien** mit Gastronomiekonzept
- **National** mit der Priorität auf Niederösterreich und Burgenland
- **International** mit dem Fokus auf unmittelbare Nachbarländer

## FACHLICHE ANFORDERUNGEN

- I) Fundierte kaufmännische Ausbildung oder
- II) Führungserfahrung bzw. mehrjährige Berufserfahrung im Handel oder der Gastronomie
- III) Erfahrungen in den Bereichen Kosten sowie Personalmanagement und Unternehmensführung
- IV) Sehr gute PC-Anwenderkenntnisse
- V) Sehr gute Deutsch- und weitere erforderliche Sprachkenntnisse je nach Standortland

## PERSÖNLICHE ANFORDERUNGEN

- I) Kaufmännisches und unternehmerisches Denken
- II) Freude am Umgang mit Kunden und Lebensmitteln
- III) Hohe soziale Kompetenz und kommunikative Fähigkeiten
- IV) Die Gabe, Mitarbeiter zu führen und zu motivieren
- V) Langfristig orientierte Einsatzbereitschaft und Hands-On-Mentalität
- VI) Leistungsbereitschaft und Belastungsfähigkeit
- VII) Umsetzungsstärke
- VIII) Offen für neue Ideen und Trainingsinhalte
- IX) Ausgeprägtes Hygiene- und Sauberkeitsempfinden
- X) Gepflegtes Äußeres und freundliches Auftreten

## FORMALE ANFORDERUNGEN

- I) Bereitschaft, ein langfristiges Vertragsverhältnis einzugehen und das Anker Franchise-Konzept verbindlich und systemkonform umzusetzen sowie die ANKER-Kultur zu leben
- II) Absolvierung der mehrwöchigen Basisausbildung in den Schulungsfilialen sowie in der ANKER Zentrale
- III) Gewerbeschein für Gastronomie oder Handel je nach Standortwahl
- IV) Bereitschaft seine ANKER Franchise-Filiale direkt und persönlich zu führen
- V) Die Staatsbürgerschaft eines EU-Staates oder eine gültige Arbeitserlaubnis
- VI) Die Fähigkeit, die Finanzierung der zukünftigen ANKER Franchise-Filiale sicherzustellen



## WAS BIETEN WIR?

ANKER bietet 2 unterschiedliche Franchise-Varianten, welche sich durch 3 Elemente differenzieren:

- Mit / Ohne Eigeninvestition in das Geschäftslokal
- Höhe der Franchise-Gebühren
- Standort (Der Standort ist ausschlaggebend für die Wahl der Franchise-Variante).

1

Die Soft-Franchise Variante  
ohne Eigeninvestition

(Wien, Niederösterreich)

2

Die Hard-Franchise Variante  
mit Eigeninvestition

(National, International)

**1**

### Die Soft-Franchise Variante ohne Eigeninvestition

In der Franchise-Variante ohne Eigeninvestition übernimmt der Franchise-Partner eine bestehende ANKER Filiale. Er betreibt die Filiale nach dem gültigen Konzept von ANKER, ist aber in dieser Variante Pächter der ANKER Franchise-Filiale und nicht dessen Eigentümer. Er ist auch hier im eigenen Namen und auf eigene Rechnung tätig.

---

**Einstiegsgebühr:** € 25.000,-

**Laufende Franchisegebühr:** Teilt sich in eine fixe (standortabhängig) und eine umsatzabhängige Franchise-Gebühr.

**2**

### Die Hard-Franchise Variante mit Eigeninvestition

In der Franchise-Variante mit Eigeninvestition wird eine neue ANKER Franchise-Filiale eröffnet. Der Franchise-Partner trägt zu Beginn die Kosten für die Errichtung der neuen ANKER Franchise-Filiale, betreibt sie als ANKER Filiale, nach gültigem Konzept von ANKER und ist dessen Eigentümer. Er ist im eigenen Namen und auf eigene Rechnung tätig.

---

**Einstiegsgebühr:** € 25.000,-

**Gesamtinvestion für Geschäftslokal:**

ca. € 150.000,- bis € 250.000,- exkl. Ust  
je nach Standortgröße

---

**Laufende Franchisegebühr:**

4% des Nettoumsatzes

**Marketing-Poolbeitrag:** 1% des Nettoumsatzes

**IT-Nutzungsgebühr:** 1% des Nettoumsatzes

## STATEMENTS UNSERER FRANCHISE-PARTNER

### DAVID & MANFRED GLEISNER

Franchise-Partner Salzburg  
seit 2012



Am Anker-Franchise-System schätzen wir am meisten das partnerschaftliche, fast familiäre Verhältnis mit den Franchise-Managern.

### WERNER ZETTL

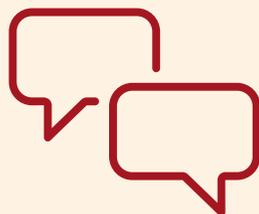
Franchise-Partner Schwechat  
seit 1997



Das Anker-Franchise-System bietet mir die Sicherheit eines großen Unternehmens mit allem an notwendigem Know-how und Unterstützung. Das schätze ich sehr!



**DZANA  
SARAC**  
Leitung Franchise



**Kontakt & Bewerbung**  
ANKER Snack & Coffee GmbH  
zHd. Dzana Sarac  
Absgerggasse 35  
1100 Wien, Österreich

[franchise@ankerbrot.at](mailto:franchise@ankerbrot.at)  
[www.ankerbrot.at/franchise](http://www.ankerbrot.at/franchise)



**Kontaktieren Sie uns gerne.**  
Unser Bewerbungsformular finden Sie zum  
Download unter [www.ankerbrot.at/franchise](http://www.ankerbrot.at/franchise).

**DEIN**  
**ANKER**